



Ausbildungssysteme
 Coaching
 eLearning
 Trainingsmanagement
 IT Dienstleistungen
 Automobil Consulting

WBT für Peugeot

Im Jahr 2004 haben sich PEUGEOT Deutschland GmbH und die PEUGEOT BANK entschieden, einen Teil des Ausbildungsprogramms „Geprüfte/r Automobilverkäufer/in“ als eLearning zu realisieren.

Bei der inhaltlichen und didaktischen Umsetzung von drei webbasierten Trainings zu den Themen „Betriebswirtschaft und Recht“, „Die Geschichte von Peugeot“ und „Finanzierung, Leasing und Versicherung“ arbeitete promotor eng mit den entsprechenden Abteilungen von PEUGEOT zusammen.

Entscheidend für die Zusammenarbeit mit promotor war das Know-how im Bereich E-Learning/Blended Learning sowie der große Erfahrungsschatz aus dem Projekt „Geprüfte/r Automobilverkäufer/in“.


Kunde(n)

Peugeot

Zeitraum

2004 bis heute




eLearning: Finanzierung, Leasing und Versicherung

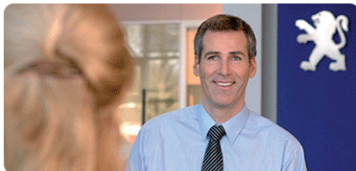
Leasing oder Finanzierung 01
Leasing in der Praxis 02
Finanzierung 03
Versicherung 04
Abschlusstest 05

Leasing oder Finanzierung?

Fassen wir die wesentlichen Unterschiede noch einmal zusammen:

- ▶ Beim Leasing zahlt der Kunde nur für die Nutzung. Das bedeutet niedrigere Raten.
- ▶ Bei gewerblichen Kunden sind die Leasingraten Betriebskosten und wirken steuermindernd.
- ▶ Das Eigentum liegt beim Leasinggeber - somit ist Leasing bilanzneutral.
- ▶ Bei der Finanzierung erwirbt der Kunde das Eigentum am Fahrzeug. Damit gehört es zum Anlagevermögen und erhöht die Bilanzsumme – eine meist unerwünschte Wirkung.

Hätten Sie's gewusst?
 Zum September 2005 wurden ca. 43% der verkauften PEUGEOT-Neuwagen über einen Kredit- oder Leasingvertrag der PEUGEOT Bank finanziert.



- ▶ Leasing ist ein interessantes Finanzierungsinstrument für Unternehmen.
- ▶ Leasing gewinnt auch bei privaten Kunden immer mehr an Bedeutung gegenüber der klassischen Ratenfinanzierung.

Bearbeitung: 16%
Abmelden | Frage an den Experten | Lexikon | Hilfe | Inhaltsverzeichnis

Stand
 Juli 2009

Für weitere Informationen kontaktieren Sie:

promotor
 Gesellschaft für Absatzförderung mbH
 Robert Vogl
 Tel. 06105 | 4098 58
 robert.vogl@promotor.de
 www.promotor.de



Ausbildungssysteme
 Coaching
 eLearning
 Trainingsmanagement
 IT Dienstleistungen
 Automobil Consulting

WBT für Peugeot

Kunde(n)
 Peugeot

Unsere Leistungen

- Inhaltliche Konzeption und Entwicklung der Web Based Trainings
- Drehbuch
- Beratung zu den Themen der Nettoliste „Geprüfte/r Automobilverkäufer/in“
- Projektmanagement
- Integration in das französische Learning Management System (LMS) „Planet Défi“
- Laufende Pflege und technische Betreuung der WBT

Zeitraum
 2004 bis heute

